

Area Sales Manager / Account Manager Schwerpunkt Neukundenakquise (m/w/d)

ab sofort, unbefristet in Vollzeit am Standort Karlsruhe, Berlin oder Frankfurt am Main

Die ias PREVENT GmbH ist Teil der ias-Gruppe und seit rund 50 Jahren spezialisiert auf hochwertige internistische Check-up-Untersuchungen. An acht Standorten in Deutschland begleiten wir jährlich rund 8.000 Mitarbeitende und Führungskräfte namhafter Unternehmen. Was uns auszeichnet: moderne Diagnostik, persönliche Beratung, höchste Qualitätsansprüche und die Überzeugung, dass Prävention einen echten Unterschied macht. Für unseren weiteren Wachstumskurs suchen wir Menschen, die mit Kompetenz, Engagement und Teamgeist gemeinsam mit uns die Zukunft der Prävention gestalten möchten.

Ihre Aufgabenschwerpunkte

- Als Area Sales Manager (m/w/d) bei der ias PREVENT GmbH sind Sie kompetente/r Ansprechpartner:in für unsere Kunden im Bereich der persönlichen Gesundheitsvorsorge und sichern so einen profitablen Umsatzwachstum
- Sie recherchieren potenzielle Neukunden und sprechen diese direkt und persönlich an
- Potenzielle Kunden und Bestandskunden besuchen Sie gerne regelmäßig und nutzen zur Ansprache auch moderne Video-Konferenztools und den persönlichen Kontakt vor Ort bei den Kunden für die Vorstellung unserer Dienstleistungen
- Im Zuge dessen initiieren und fördern Sie Geschäftsabschlüsse und führen selbstständige und eigenverantwortliche Verhandlungen mit Kunden
- Darüber hinaus betreuen Sie Bestandskunden und erstellen kundenorientierte Leistungsangebote

Ihr Profil

- Sie besitzen eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder eine vergleichbare Qualifikation
- Zudem bringen Sie erste Vertriebserfahrung mit Schwerpunkt in der Neukundengewinnung (B2B) mit
- Idealerweise haben Sie Vorkenntnisse in der Gesundheitsbranche
- Sie sind Verkaufstalent und besitzen ein hohes Maß an Kommunikations- und Überzeugungsstärke
- Eine selbstständige, strukturierte Arbeitsweise bringen Sie ebenso mit wie ein ausgeprägtes Organisationstalent

Kontakt und Bewerbung

Für inhaltliche Rückfragen steht Ihnen gern Marcell von Gruner, Vertriebsleiter, zur Verfügung:

- Sie dokumentieren, pflegen und sichern sorgfältig die Daten zu Ziel- und Neukunden im CRM-Tool
- Sie wirken bei Marketing- und PR-Aktionen mit

Ihre Perspektiven

- Setzen Sie Ihr Know-how in einem führenden Unternehmen der Gesundheitsbranche ein
- Werden Sie Teil moderner Prävention mit vielseitigen Aufgaben im Rahmen der Betreuung von Klienten verschiedenster Branchen und Unternehmensgrößen
- Erleben Sie flexible Arbeitszeiten sowie 30 Urlaubstage
- Wir bieten Ihnen die Möglichkeit zum mobilen Arbeiten an
- Erhalten Sie ein attraktives Vergütungsmodell ergänzt um Sozialleistungen und Angebote zur Gesundheitsförderung und -prävention
- Freuen Sie sich auf eine gründliche Einarbeitung und ein kollegiales Umfeld
- Profitieren Sie von zahlreichen internen und externen Weiterbildungsmöglichkeiten
- Wir bieten auf Wunsch ein Job-Bike-Modell an
- Erhalten Sie eine Bezuschussung zum Deutschlandticket als Jobticket

Marcell.vonGruner@ias-gruppe.de.

Fragen zum Bewerbungsprozess beantwortet Ihnen gerne Lisa Pacyna, Personalreferentin Recruiting, unter +49 170 69 30 668.

Wir wertschätzen Vielfalt und begrüßen daher alle Bewerbungen – unabhängig von Geschlecht, Nationalität, ethnischer und sozialer Herkunft, Religion/Weltanschauung, Behinderung, Alter sowie sexueller Orientierung und Identität.

Jetzt bewerben

Erfahren Sie mehr über die ias-Gruppe und Ihre Einstiegsmöglichkeiten unter:
www.ias-gruppe.de/Karriere

Hinweis Bildquelle