

Vertriebsaußendienst und Kundenmanagement (m/w/d)

ab sofort in Voll- oder Teilzeit (mind. 70%), unbefristet bevorzugt am Standort Chemnitz, alternativ am Standort Dresden oder Leipzig

Mit 50 Jahren Erfahrung ist die ias-Gruppe Expertin, wenn es darum geht, Arbeitswelten neu zu gestalten, um Gesundheit, Sicherheit und Wohlbefinden von Arbeitnehmenden zu fördern. Mit rund 110 Standorten und 1.500 Mitarbeitenden bundesweit sind wir einer der führenden Anbieter betrieblicher und persönlicher Gesundheit und Sicherheit.

Werden Sie Teil der ias-Gruppe und profitieren Sie von attraktiven Karrieremöglichkeiten, flexiblen Arbeitszeiten, interdisziplinärem Austausch und einer besonders wertschätzenden Atmosphäre. Zur Fortsetzung unseres erfolgreich eingeschlagenen Weges suchen wir für die ias health & safety GmbH, eine der fünf Gesellschaften der ias-Gruppe, Unterstützung im Vertriebsaußendienst/ Kundenmanagement bevorzugt an unserem Standort in Chemnitz, alternativ am Standort Dresden oder Leipzig. Werden Sie Teil des Teams und bewerben Sie sich jetzt. Wir freuen uns auf Sie.

Ihre Aufgabenschwerpunkte

- Im Vertriebsaußendienst / Kundenmanagement der ias health and safety GmbH überzeugen Sie vorwiegend Neukunden von unseren Dienstleistungen und agieren als kompetente/r Ansprechpartner/in
- Im Zuge dessen identifizieren Sie potenzielle Kunden in Ihrer Region und nehmen eine aktive und zielführende Ansprache vor
- Sie führen telefonisch wie persönlich Kundentermine durch und bereiten diese selbst vor und nach
- Darüber hinaus erstellen Sie Leistungsangebote, die auf die Bedürfnisse des Kunden zugeschnitten

Ihr Profil

- Sie haben eine betriebswirtschaftliche Ausbildung oder eine gleichwertige Qualifikation abgeschlossen
- Zudem bringen Sie langjährige Vertriebserfahrung mit Schwerpunkt in der Neukundengewinnung mit
- Sie besitzen Erfahrung im Vertrieb und Kundenmanagement beratungsintensiver Dienstleistungen
- Sie besitzen gute kommunikative Fähigkeiten mit großem Verhandlungsgeschick und einen starken Willen zum Erfolg
- Eine selbstständige, strukturierte Arbeitsweise bringen Sie ebenso mit wie ausgeprägte Teamfähigkeit, Dienstleistungs- sowie Kundenorientierung

sind

- Zudem engagieren Sie sich im Aufbau strategischer Netzwerke und in der kontinuierlichen Marktbeobachtung und tragen so zur Akquise von Neugeschäft und dem Wachstum der ias-Gruppe bei

Ihre Perspektiven

- Setzen Sie Ihr Know-how in einem Unternehmen der Gesundheits- und Sozialwirtschaft für eine gute Sache ein
- Freuen Sie sich auf ein attraktives Arbeitsumfeld mit motivierten Kolleg:innen, etablierten Prozessen und agiler Arbeitsweise
- Erhalten Sie eine attraktive Vergütung ergänzt um Sozialleistungen und Angebote zur Gesundheitsförderung
- Erleben Sie familienfreundliche und planbare Arbeitszeiten ohne Schicht-, Wochenend- oder Feiertagsdienst sowie 29 Urlaubstage (zusätzlich sind der 24.12. und 31.12. arbeitsfrei) sowie ein faires Miteinander in moderner Arbeitsumgebung
- Nehmen Sie an zahlreichen internen und externen Weiterbildungsmöglichkeiten teil
- Erhalten Sie eine Bezuschussung des Deutschlandtickets als Jobticket
- Wir besorgen Ihnen Ihr Wunsch-Fahrrad vergünstigt als JobRad

- Sie besitzen einen Führerschein Klasse B und eine hohe Reisebereitschaft
- Ein versierter Umgang mit MS Office und kommunikationssicheres Englisch sind von Vorteil

Kontakt und Bewerbung

Fragen zum Bewerbungsprozess beantwortet Ihnen gerne Saskia Pytlik, Recruiting Consultant, unter +49 170 69 30 668.

Wir freuen uns über Bewerbungen unabhängig von Alter, Geschlecht, ethnischer Herkunft, Religion oder Weltanschauung, Behinderungen, sexueller Identität oder sonstigen schutzwürdigen Merkmalen.

Jetzt bewerben

Erfahren Sie mehr über die ias-Gruppe und Ihre Einstiegsmöglichkeiten unter:
www.ias-gruppe.de/Karriere

Hinweis Bildquelle