

Junior Sales Manager (m/w/d) Neukundenakquise

ab sofort, unbefristet in Vollzeit am Standort Karlsruhe, München oder Frankfurt am Main

Die ias PREVENT GmbH ist Teil der ias-Gruppe und seit rund 50 Jahren spezialisiert auf hochwertige internistische Check-up-Untersuchungen. An acht Standorten in Deutschland begleiten wir jährlich rund 8.000 Mitarbeitende und Führungskräfte namhafter Unternehmen. Was uns auszeichnet: moderne Diagnostik, persönliche Beratung, höchste Qualitätsansprüche und die Überzeugung, dass Prävention einen echten Unterschied macht. Für unseren weiteren Wachstumskurs suchen wir Menschen, die mit Kompetenz, Engagement und Teamgeist gemeinsam mit uns die Zukunft der Prävention gestalten möchten.

Du hast Lust auf Vertrieb, bringst Neugier, Kommunikationsstärke und Eigeninitiative mit, aber noch keine langjährige Vertriebserfahrung? Kein Problem. Wir suchen Persönlichkeiten, die Freude daran haben, neue Kunden zu gewinnen und sich gemeinsam mit uns weiterzuentwickeln.

Deine Aufgabenschwerpunkte

- Als Junior Sales Manager baust du unseren Kundenstamm insbesondere im Süden Deutschlands aus
- Im Zuge dessen identifizierst du potenzielle Neukunden und nimmst aktiv Kontakt mit den richtigen Ansprechpersonen in den Unternehmen auf
- Du gewinnst neue Kunden und begleitest den gesamten Vertriebsprozess von der ersten Ansprache bis zum Vertragsabschluss
- Du präsentierst unsere Dienstleistungen persönlich, telefonisch oder über moderne Video-

Dein Profil

- Du hast eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung, ein Studium oder eine vergleichbare Qualifikation erfolgreich abgeschlossen
- Erste praktische Erfahrungen durch Praktika, Werkstudententätigkeiten, Ausbildung oder erste Berufserfahrung im Vertrieb, Kundenservice oder in der Kundenberatung sind von Vorteil, aber keine Voraussetzung
- Wichtiger ist die Freude am Kontakt mit Menschen, die Begeisterung für vertriebliche Aufgaben sowie ein großer Abschlusswille
- Du trittst kommunikativ, überzeugend und

Konferenztools
- Du erstellst kundenorientierte Angebote und unterstützt bei deren Nachverfolgung
- Du pflegst und dokumentierst Kundenkontakte sowie Vertriebsaktivitäten in unserem CRM-System
- Darüber hinaus wirkst du bei Vertriebs-, Marketing- und Netzwerkaktivitäten mit
- So baust du schrittweise eigene Kundenbeziehungen auf und entwickelst dich zu einer kompetenten Ansprechperson für unsere Gesundheits- und Präventionsangebote

Deine Perspektiven

- Setze dein Know-how in einem führenden Unternehmen der Gesundheitsbranche ein
- Werde Teil moderner Prävention mit vielseitigen Aufgaben im Rahmen der Betreuung von Kunden verschiedenster Branchen und Unternehmensgrößen
- Erlebe flexible Arbeitszeiten sowie 30 Urlaubstage
- Wir bieten die Möglichkeit zum mobilen Arbeiten an und statten dich mit einem Mobiltelefon und einem Laptop aus
- Erhalte ein attraktives Vergütungsmodell mit variablem Bestandteil ergänzt um Sozialleistungen und Angebote zur Gesundheitsförderung und -prävention
- Du kannst selbst regelmäßig an einem Check-Up teilnehmen und so dein persönliches Gesundheitsmanagement aktiv steuern
- Freue dich auf eine gründliche Einarbeitung und ein kollegiales Umfeld
- Profitiere von zahlreichen internen und externen Weiterbildungsmöglichkeiten
- Wir bieten auf Wunsch ein Job-Bike-Modell an
- Erhalte eine Bezuschussung zum Deutschlandticket als Jobticket

serviceorientiert auf
- Du bringst Eigeninitiative, Lernbereitschaft und eine ausgeprägte Motivation mit, im Vertrieb erfolgreich zu sein
- Erste Kenntnisse im Umgang mit CRM-Systemen sind wünschenswert
- Interesse an den Themen Gesundheit, Prävention und betriebliche Gesundheitsförderung runden dein Profil ab

Kontakt und Bewerbung

Für inhaltliche Rückfragen steht dir gern Marcell von Gruner, Vertriebsleiter, zur Verfügung: Marcell.vonGruner@ias-gruppe.de.

Fragen zum Bewerbungsprozess beantwortet dir Lisa Pacyna, Personalreferentin Recruiting, unter +49 170 69 30 668

Wir wertschätzen Vielfalt und begrüßen daher alle Bewerbungen – unabhängig von Geschlecht, Nationalität, ethnischer und sozialer Herkunft, Religion/Weltanschauung, Behinderung, Alter sowie sexueller Orientierung und Identität.

Jetzt bewerben

Erfahre mehr über die ias-Gruppe und deine Einstiegsmöglichkeiten unter:
www.ias-gruppe.de/Karriere

Hinweis Bildquelle