

## Kundenbetreuer Vertriebsinnendienst / Sales Support (m/w/d)

ab sofort, unbefristet in Vollzeit am Standort Berlin

Die ias PREVENT GmbH, ein Teil der ias Gruppe, ist mit über 40 Jahren Erfahrung einer der Pioniere in internistischen Check-up-Untersuchungen in Deutschland. An unseren sieben Standorten bundesweit nutzen jährlich 8.000 Mitarbeiter:innen und Führungskräfte namhafter Unternehmen unsere individuellen Check-ups. Mit modernster Technik und individueller Beratung fördern wir die Gesundheit und Prävention unserer Klient:innen mit Begeisterung. Auf unserem Wachstumskurs suchen wir engagierte Mitarbeiter:innen für eine langfristige Zusammenarbeit.

### Ihre Aufgabenschwerpunkte

- **Neukundenakquise:** Wecken Sie Interesse bei potenziellen Kunden durch charmante und überzeugende Telefonate.
- **Lead-Management:** Führen Sie Kunden von der Erstkontaktaufnahme bis zum erfolgreichen Vertragsabschluss - Ihre Expertise macht den Unterschied.
- **Bestandskundenpflege:** Entwickeln Sie maßgeschneiderte Lösungen, die unsere Kunden begeistern und binden.
- **Verhandlungsgeschick:** Übernehmen Sie das Ruder bei Vertragsverhandlungen und steuern Sie die Leistungserbringung souverän.

### Ihr Profil

- **Fundiertes Wissen:** Mit Ihrer kaufmännischen Ausbildung oder einer gleichwertigen Qualifikation haben Sie das Rüstzeug für den Erfolg.
- **Vertriebserfahrung:** Sie haben im B2B-Bereich bereits Fußspuren hinterlassen - jetzt ist es Zeit, Ihre Spuren bei uns zu vertiefen.
- **Brancheninsider:** Vorkenntnisse in der Gesundheitsbranche sind ein Plus - nutzen Sie Ihr Wissen.
- **Kommunikationskünstler:** Ihr Talent im Verkauf gepaart mit starker Kommunikationsfähigkeit ist der Schlüssel, um andere zu inspirieren und zu überzeugen.
- **Organisationstalent:** Mit Ihrer selbstständigen und strukturierten Arbeitsweise meistern Sie jede Herausforderung - bleiben Sie immer einen Schritt

## Ihre Perspektiven

### Entfalten Sie Ihr Potenzial:

- **Spitzenposition:** Nutzen Sie Ihre Expertise in einem der führenden Unternehmen der Gesundheitsbranche.
- **Vielfalt im Alltag:** Gestalten Sie die Zukunft der Prävention mit und betreuen Sie ein breites Spektrum an Unternehmen jeder Branche.

### Was wir Ihnen bieten:

- **Finanzielle Anerkennung:** Ein leistungsorientiertes Vergütungsmodell plus attraktive Sozialleistungen.
- **Gesundheit im Fokus:** Profitieren Sie von unserem Engagement für Ihr Wohlergehen durch Präventionsangebote.
- **Work-Life-Balance:** Genießen Sie flexible Arbeitszeiten mit 30 Tagen Urlaub für Ihre persönlichen Abenteuer.
- **Starke Einarbeitung:** Ein Team, das Sie unterstützt und eine Einarbeitung, die Sie bestens vorbereitet.
- **Persönliche Entwicklung:** Zahlreiche Fortbildungen, die Ihre Karriere voranbringen und die Perspektive zur Weiterentwicklung zum Account Manager.

### Nachhaltigkeit und Mobilität:

- **Ökologisch unterwegs:** Wir bezuschussen Ihr Deutschlandticket – für eine stressfreie Anreise.

voraus.

### Kontakt und Bewerbung

**Fachlicher Austausch:** Edgar Dockhorn, unser Geschäftsführer, beantwortet gerne Ihre inhaltlichen Fragen ([Edgar.Dockhorn@ias-gruppe.de](mailto:Edgar.Dockhorn@ias-gruppe.de)).

**Ihr Weg zu uns:** Lisa Pacyna aus dem Recruiting steht Ihnen für alle Fragen rund um den Bewerbungsprozess zur Verfügung ([Lisa.Pacyna@ias-gruppe.de](mailto:Lisa.Pacyna@ias-gruppe.de)).

**Diversität ist unsere Stärke:** Wir schätzen Vielfalt und heißen Bewerber:innen aller Lebenswege - unabhängig von Alter, Geschlecht, ethnischer Herkunft, Religion oder Weltanschauung, Behinderungen, sexueller Identität oder sonstigen schutzwürdigen Merkmalen - willkommen, weil es die Unterschiede sind, die uns gemeinsam stärker machen.

Jetzt bewerben

---

Erfahren Sie mehr über die ias-Gruppe und Ihre Einstiegsmöglichkeiten unter:  
[www.ias-gruppe.de/Karriere](http://www.ias-gruppe.de/Karriere)

Hinweis Bildquelle