

Key Account & New Business Manager (w/m/d)

ab sofort in Voll- oder Teilzeit (mind. 80 %), unbefristet und bundesweit,
flexibel angebunden an einem Standort der ias-Gruppe

Die ias mental health GmbH, ein Unternehmen der ias-Gruppe, zählt mit derzeit über 130 festangestellten Mitarbeitenden zu den führenden Dienstleistern im Bereich Employee Assistance Program (EAP) in Deutschland. Seit über 50 Jahren begleitet die ias-Gruppe Unternehmen dabei, Gesundheit, Leistungsfähigkeit und Arbeitsfähigkeit nachhaltig zu fördern. Wir unterstützen bundesweit Mitarbeitende und Führungskräfte in den Arbeitswelten rund um die mentale Gesundheit und entlasten Unternehmen mit professionellen Angeboten im Employee Assistance Program (EAP), im Betrieblichen Eingliederungsmanagement (BEM) sowie mit innovativen digitalen Gesundheitslösungen.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine engagierte Vertriebspersönlichkeit, die unsere Geschäftsentwicklung aktiv weiterentwickelt. Dein Schwerpunkt liegt auf der Gewinnung neuer Kundenbeziehungen sowie dem strategischen Ausbau unserer Bestandskunden. Gemeinsam mit unserem Team bringst du unsere vernetzten Beratungsleistungen aus persönlicher Mental-Health-Beratung, innovativen digitalen Angeboten und qualifizierter BEM-Beratung erfolgreich in den Markt. So trägst du dazu bei, dass noch mehr Unternehmen und ihre Mitarbeitenden von unseren Leistungen profitieren. Wir freuen uns auf dich in unserem Team!

Deine Aufgabenschwerpunkte

- Gewinnung von Neukunden und Aufbau langfristiger Geschäftsbeziehungen
- Strategischer Ausbau und Weiterentwicklung bestehender Kundenbeziehungen
- Identifikation von Kundenbedarfen sowie Entwicklung individueller Lösungen aus unserem Leistungsangebot
- Eigenverantwortliche Steuerung des gesamten

Dein Profil

- Du verfügst über eine kaufmännische Ausbildung und/oder ein Studium im Bereich BWL, Marketing oder eine vergleichbare Qualifikation
- Du bringst mehrjährige Erfahrung im B2B-Vertrieb, idealerweise im Gesundheits-, Beratungs- oder Dienstleistungsumfeld mit
- Vertriebsspezifische Weiterbildungen sind wünschenswert

Vertriebsprozesses – von der Erstansprache über die Angebotserstellung bis zum Vertragsabschluss

- Durchführung von Kundenpräsentationen, Beratungsgesprächen und Verhandlungen auf Entscheider-Ebene
- Enge Zusammenarbeit mit unseren Fachbereichen bei der Entwicklung passgenauer Dienstleistungen
- Repräsentation der ias mental health GmbH auf Veranstaltungen, Netzwerktreffen und Messen
- Führung und Weiterentwicklung unseres Inside-Sales-Teams
- Beobachtung von Markt- und Wettbewerbsentwicklungen sowie Ableitung neuer Vertriebsimpulse

Deine Perspektiven

- Setze dein Know-how in einem Unternehmen für eine sinnstiftende Aufgabe ein – die Förderung gesunder Arbeitswelten
- Werde Teil einer dynamischen Unternehmung, eingebunden mit hoher fachlicher Kompetenz, im Trendsegment Mental Health
- Erlebe familienfreundliche Arbeitszeiten und 30 Urlaubstage sowie eine moderne Arbeitsumgebung
- Nimm an zahlreichen internen und externen Weiterbildungsmöglichkeiten teil
- Profitiere von zahlreichen Angeboten zur Gesundheitsförderung
- Erhalte eine Bezuschussung des Deutschlandtickets als Jobticket
- Wir besorgen dir dein Wunsch-Fahrrad vergünstigt als JobRad
- Erhalte eine attraktive und leistungsgerechte Vergütung sowie eine gründliche Einarbeitung in einem kollegialen Umfeld mit flachen Hierarchien

- Du verfügst über fundiertes Produkt- und Marktwissen, erkennst Kundenbedürfnisse präzise und überzeugst mit maßgeschneiderten Lösungen bis zum erfolgreichen Abschluss
- Den Umgang mit den gängigen MS Office-Anwendungen beherrschst du sicher
- Du verfügst über Kenntnisse im Umgang mit CRM-Systemen sowie Präsentationstools und digitalen Kommunikationsmitteln
- Du zeichnest dich durch Organisationstalent und effektives Zeitmanagement aus, um regelmäßige Kundenbesuche effizient zu planen
- Du überzeugst durch Kommunikationsstärke, Verhandlungsgeschick und Teamorientierung
- Du bist reisefreudig und flexibel, um die Mobilität für Dienstreisen sicherzustellen

Kontakt und Bewerbung

Fragen zum Bewerbungsprozess beantwortet dir gerne Saskia Pytlik, Recruiting Consultant, unter +49 170 69 30 668.

Wir wertschätzen Vielfalt und begrüßen daher alle Bewerbungen – unabhängig von Geschlecht, Nationalität, ethnischer und sozialer Herkunft, Religion/Weltanschauung, Behinderung, Alter sowie sexueller Orientierung und Identität.

Jetzt bewerben

Erfahre mehr über die ias-Gruppe und deine Einstiegsmöglichkeiten unter:
www.ias-gruppe.de/Karriere

Hinweis Bildquelle