

## Area Sales Manager / Account Manager Schwerpunkt Neukundenakquise (m/w/d)

ab sofort, unbefristet in Vollzeit am Standort Karlsruhe, Berlin oder Frankfurt am Main

**Die ias PREVENT GmbH, ein Teil der ias Gruppe, ist mit rund 50 Jahren Erfahrung einer der Pioniere in internistischen Check-up-Untersuchungen in Deutschland. An unseren acht Standorten bundesweit nutzen jährlich 8.000 Mitarbeiter:innen und Führungskräfte namhafter Unternehmen unsere individuellen Check-ups. Mit modernster Technik und individueller Beratung fördern wir die Gesundheit und Prävention unserer Klient:innen mit Begeisterung. Auf unserem Wachstumskurs suchen wir engagierte Mitarbeiter:innen für eine langfristige Zusammenarbeit.**

### Ihre Aufgabenschwerpunkte

- Als Area Sales Manager (m/w/d) bei der ias PREVENT GmbH sind Sie kompetente/r Ansprechpartner:in für unsere Kunden im Bereich der persönlichen Gesundheitsvorsorge und sichern so einen profitablen Umsatzwachstum
- Sie recherchieren potenzielle Neukunden und sprechen diese direkt und persönlich an
- Potenzielle Kunden und Bestandskunden besuchen Sie gerne regelmäßig und nutzen zur Ansprache auch moderne Video-Konferenztools und den persönlichen Kontakt vor Ort bei den Kunden für die Vorstellung unserer Dienstleistungen
- Im Zuge dessen initiieren und fördern Sie Geschäftsabschlüsse und führen selbstständige und eigenverantwortliche Verhandlungen mit Kunden
- Darüber hinaus betreuen Sie Bestandskunden und erstellen kundenorientierte Leistungsangebote

### Ihr Profil

- Sie besitzen eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder eine vergleichbare Qualifikation
- Zudem bringen Sie erste Vertriebserfahrung mit Schwerpunkt in der Neukundengewinnung (B2B) mit
- Idealerweise haben Sie Vorkenntnisse in der Gesundheitsbranche
- Sie sind Verkaufstalent und besitzen ein hohes Maß an Kommunikations- und Überzeugungsstärke
- Eine selbstständige, strukturierte Arbeitsweise bringen Sie ebenso mit wie ein ausgeprägtes Organisationstalent

### Kontakt und Bewerbung

Für inhaltliche Rückfragen steht Ihnen gern Marcell von Gruner, Vertriebsleiter, zur Verfügung:

- Sie dokumentieren, pflegen und sichern sorgfältig die Daten zu Ziel- und Neukunden im CRM-Tool
- Sie wirken bei Marketing- und PR-Aktionen mit

### Ihre Perspektiven

- Setzen Sie Ihr Know-how in einem führenden Unternehmen der Gesundheitsbranche ein
- Werden Sie Teil moderner Prävention mit vielseitigen Aufgaben im Rahmen der Betreuung von Klienten verschiedenster Branchen und Unternehmensgrößen
- Erleben Sie flexible Arbeitszeiten sowie 30 Urlaubstage
- Wir bieten Ihnen die Möglichkeit zum mobilen Arbeiten an
- Erhalten Sie ein attraktives Vergütungsmodell ergänzt um Sozialleistungen und Angebote zur Gesundheitsförderung und -prävention
- Freuen Sie sich auf eine gründliche Einarbeitung und ein kollegiales Umfeld
- Profitieren Sie von zahlreichen internen und externen Weiterbildungsmöglichkeiten
- Wir bieten auf Wunsch ein Job-Bike-Modell an
- Erhalten Sie eine Bezuschussung zum Deutschlandticket als Jobticket

[Marcell.vonGruner@ias-gruppe.de](mailto:Marcell.vonGruner@ias-gruppe.de).

Fragen zum Bewerbungsprozess beantwortet Ihnen gerne Lisa Pacyna, Personalreferentin Recruiting, unter +49 170 69 30 668.

Wir wertschätzen Vielfalt und begrüßen daher alle Bewerbungen – unabhängig von Geschlecht, Nationalität, ethnischer und sozialer Herkunft, Religion/Weltanschauung, Behinderung, Alter sowie sexueller Orientierung und Identität.

Jetzt bewerben

---

Erfahren Sie mehr über die ias-Gruppe und Ihre Einstiegsmöglichkeiten unter:  
[www.ias-gruppe.de/Karriere](http://www.ias-gruppe.de/Karriere)

Hinweis Bildquelle